



inforisk

2023

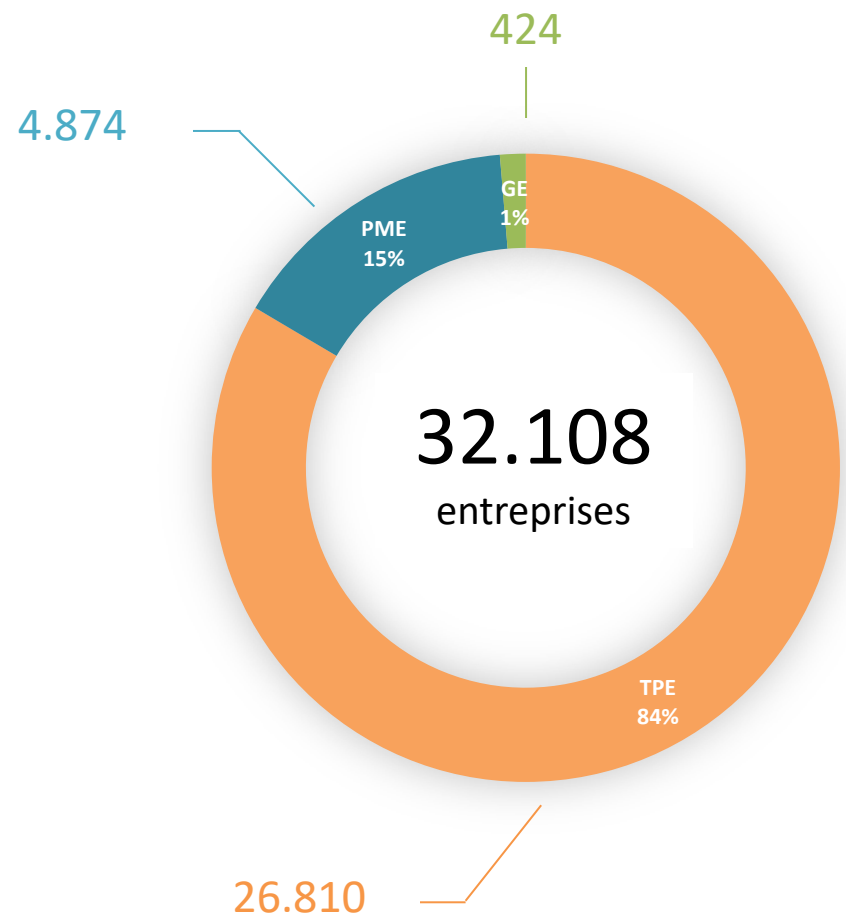
ETUDE INFORISK

DÉLAIS DE PAIEMENT 2021

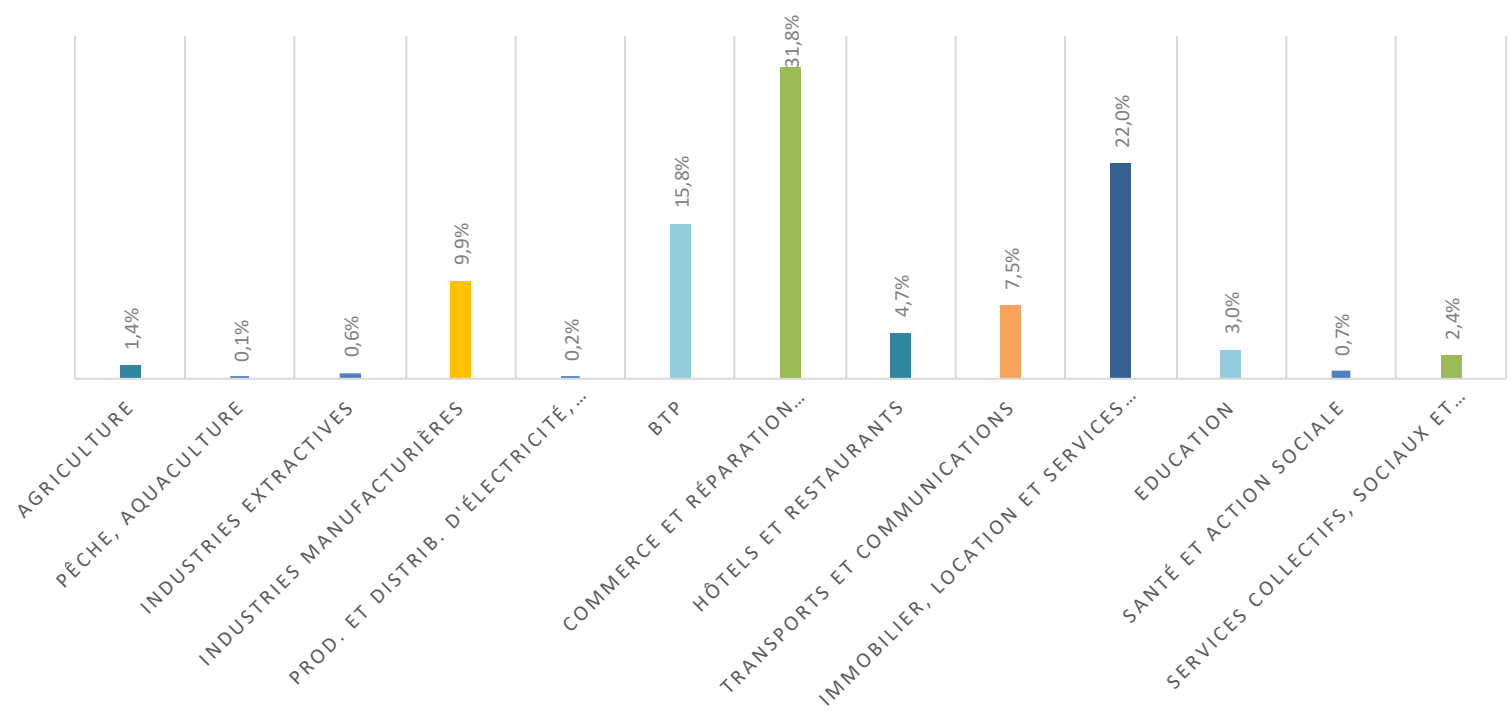
Une légère amélioration des délais de paiement après une année 2020 exceptionnelle

Echantillon étudié

TAILLE DE L'ÉCHANTILLON



RÉPARTITION PAR SECTEUR



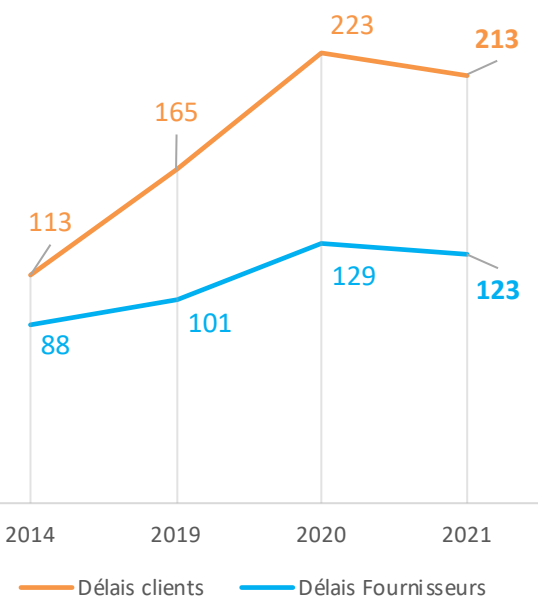
AGE MEDIAN DE L'ENTREPRISE PAR CATÉGORIE



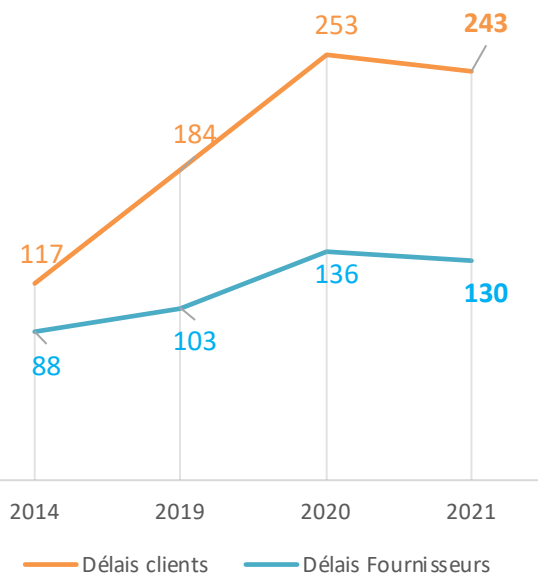
1- Délais de Paiement 2021: une légère amélioration des délais de paiement qui se stabilisent à des niveaux élevés pour la TPE

Évolution des délais de paiement 2014-2021

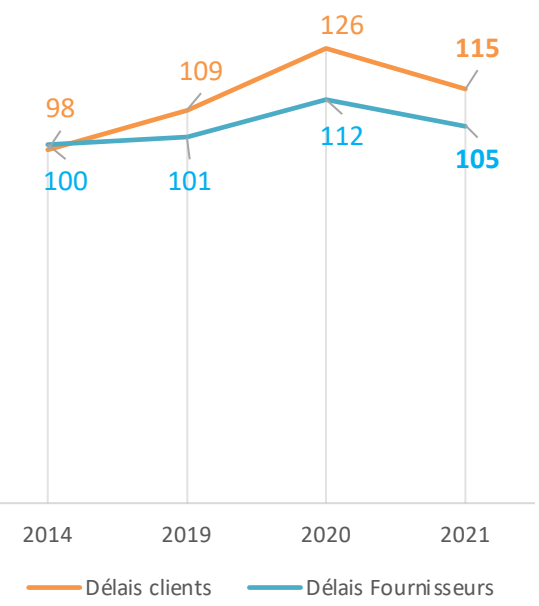
GLOBAL



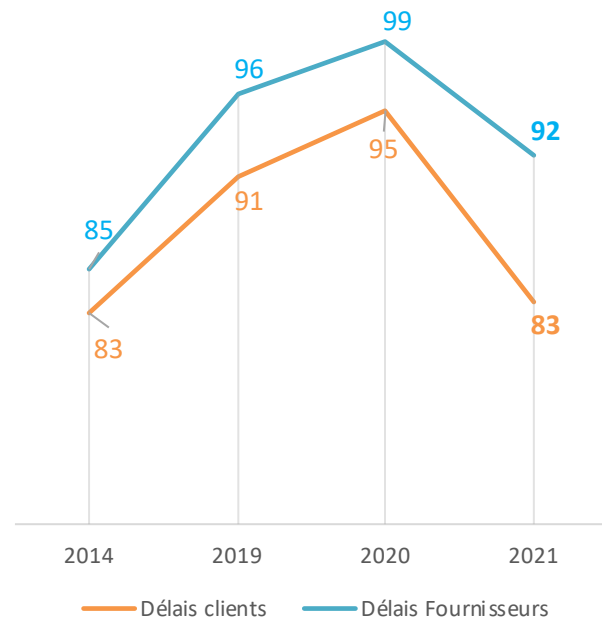
TPE



PME



GE



Délais Clients 2021 GLOBAL:
213 JOURS / -10 JOURS

Délais Clients 2021 TPE:
243 JOURS / -10 JOURS

Délais Clients 2021 PME:
115 JOURS / -11 JOURS

Délais Clients 2021 GE:
83 JOURS / -12 JOURS

Commentaires: des délais de paiement qui s'améliorent

- Une légère amélioration des Délais Clients, qui se stabilisent à des niveaux élevés :

1- Les délais Clients ont diminué entre 2020 et 2021: **les délais ont cessé leurs trends croissants entamés il y a plus de 10 ans. Pour la première fois et c'est un élément positif à souligner, les délais clients baissent, même s'ils restent à des niveaux élevés au-dessus de 8 mois.** Au final, après l'année exceptionnelle de Covid en 2020, et des délais qui atteignaient 253 jours, ceux-ci redescendent à 243 jours en 2021.

2- La baisse positive des délais clients est **contrebalancé par la baisse parallèle des délais Fournisseurs** (-6 jours en 2020 et 2021). Cela s'explique par le faible pouvoir de négociation des TPE, qui ont du mal à s'imposer dans la relation commerciale compte tenu de leur faible taille.

- Une situation qui s'améliore également pour la PME:

1- **Diminution des Délais *Clients* PME:** Entre 2020 et 2021, ils ont diminué de 11 jours pour atteindre 115 jours en 2021, néanmoins toujours supérieurs aux délais clients de 2019. Depuis 2014, on constate également que les Délais *Clients* n'ont augmenté que de 17 jours pour cette catégorie d'entreprises.

2- **Diminution des Délais *Fournisseurs* entre 2020 et 2021:** les PME ont répercuté en grande partie l'amélioration de leurs délais clients sur leurs délais fournisseurs. En effet, celles-ci ont payé leurs fournisseurs à 105 jours en 2021 contre 112 jours en 2020.

- Les GE qui font également des efforts en matière de délais de paiement:

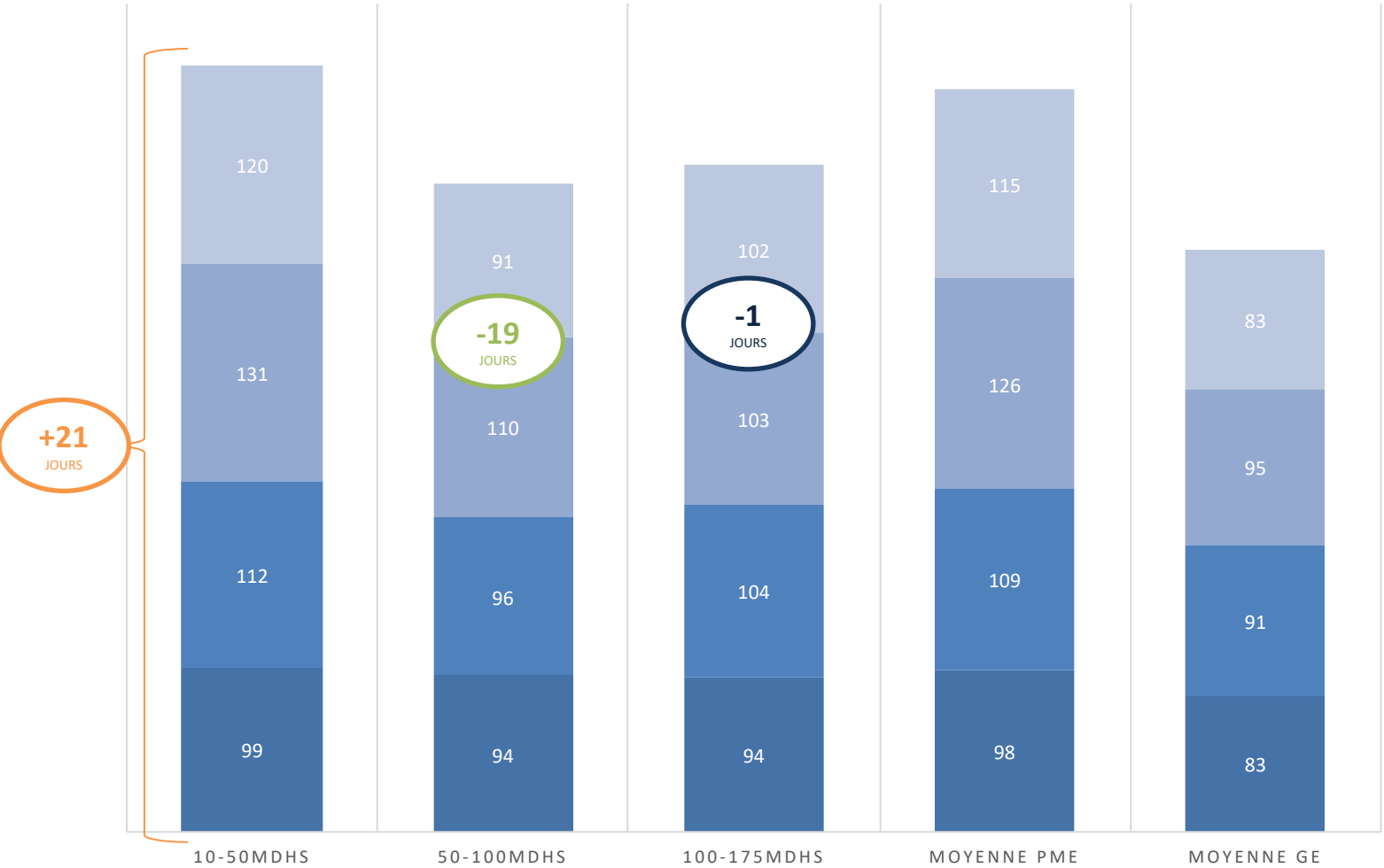
1- **Des GE qui sont payés encore plus vite:** en 2021, celles-ci sont payées à 83 jours contre 95 jours en 2020. Elles bénéficient de leur pouvoir de négociation élevé par rapport aux autres catégories d'entreprises.

2- **Une courbe inversée des délais de paiement:** les GE payent plus tardivement leurs fournisseurs qu'elles ne sont payées par leurs clients, tout cela avec un impact positif sur leur trésorerie. Cela s'explique par un **rapport de force favorable et d'une puissance de négociation qui leur permettent d'imposer leurs conditions aux partenaires commerciaux.**

Délais de paiement: Focus PME

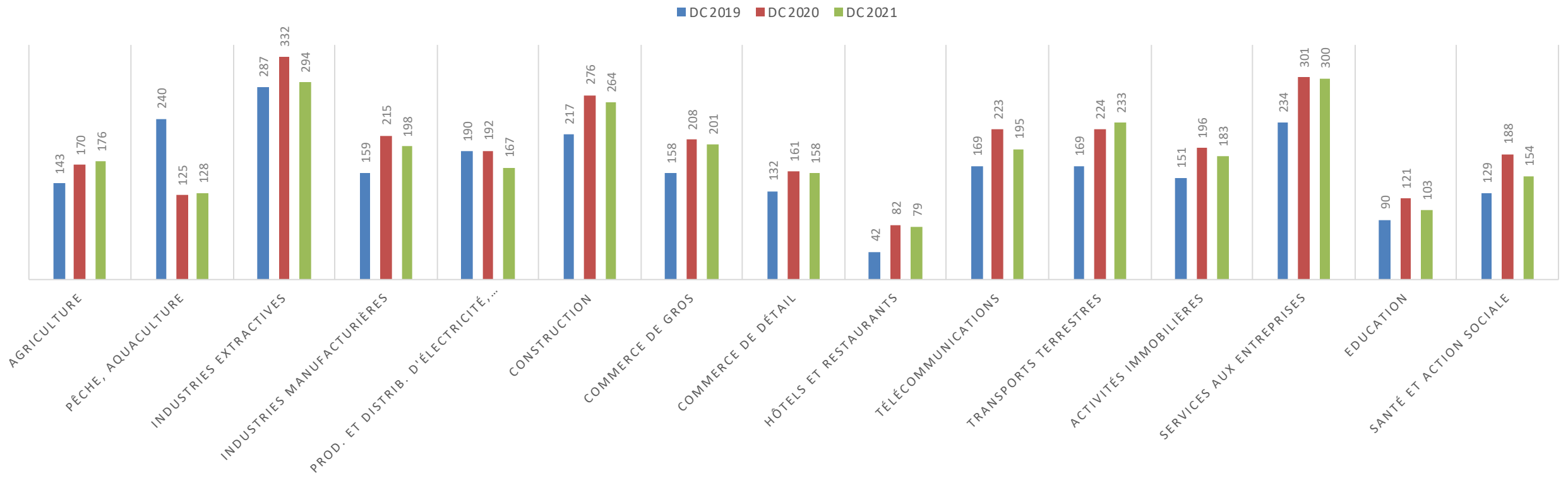
EVOLUTION DES DÉLAIS DE PAIEMENT DE LA PME

■ 2014 ■ 2019 ■ 2020 ■ 2021



- **La PME, une catégorie d’entreprises peu homogène en matière de délais de paiement.**
- **Premier constat: des Délais *Clients* très proches en 2014**, quelque soit la taille de la PME, et tournant entre 94 et 99 jours. 7 ans après, on constate des écarts importants entre les sous-segments de PME (de 91 à 120 jours).
- **Deuxième constat:** en 2021, le sous-segments 50-100 MDHS, a connu la plus forte baisse de délais Clients entre 2020 et 2021 (-19 jours), qui la rapprochent des délais de la GE.
- **Troisième constat:** le sous-segment 100-175 MDHS a connu une stabilité de ses Délais *Clients* entre 2020 et 2021 (- 1 jour).

Evolution des délais de paiement sectoriels



3
 Nb de secteurs dont les Délais *Clients* se sont dégradés entre 2020 et 2021

12
 Nb de secteurs dont les Délais *Clients* se sont améliorés ou stabilisés entre 2020 et 2021

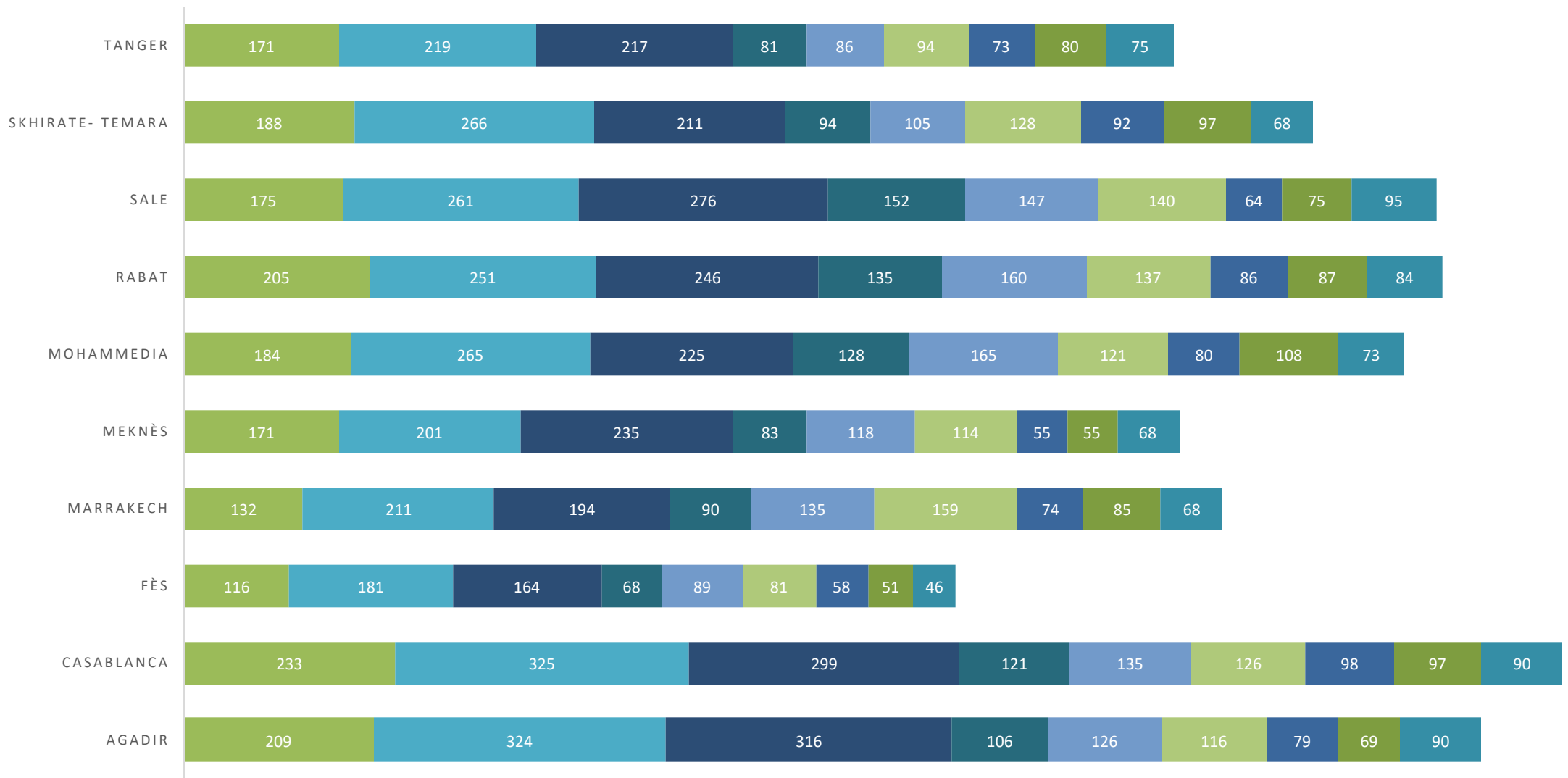
-38
 Jours de délais *Clients* additionnels entre 2020 et 2021 pour les Industries extractives

-28
 Jours de délais *Clients* additionnels entre 2020 et 2021 pour la Télécommunication

-12
 Jours de délais *Clients* additionnels entre 2020 et 2021 pour la Construction

Délais de paiement par villes et par catégories

■ TPE DC 2019 ■ TPE DC 2020 ■ TPE DC 2021 ■ PME DC 2019 ■ PME DC 2020 ■ PME DC 2021 ■ GE DC 2019 ■ GE DC 2020 ■ GE DC 2021



Evolution du crédit interentreprises (source Inforisk)

375 Mds

Montant du crédit inter entreprises privé au Maroc en 2021

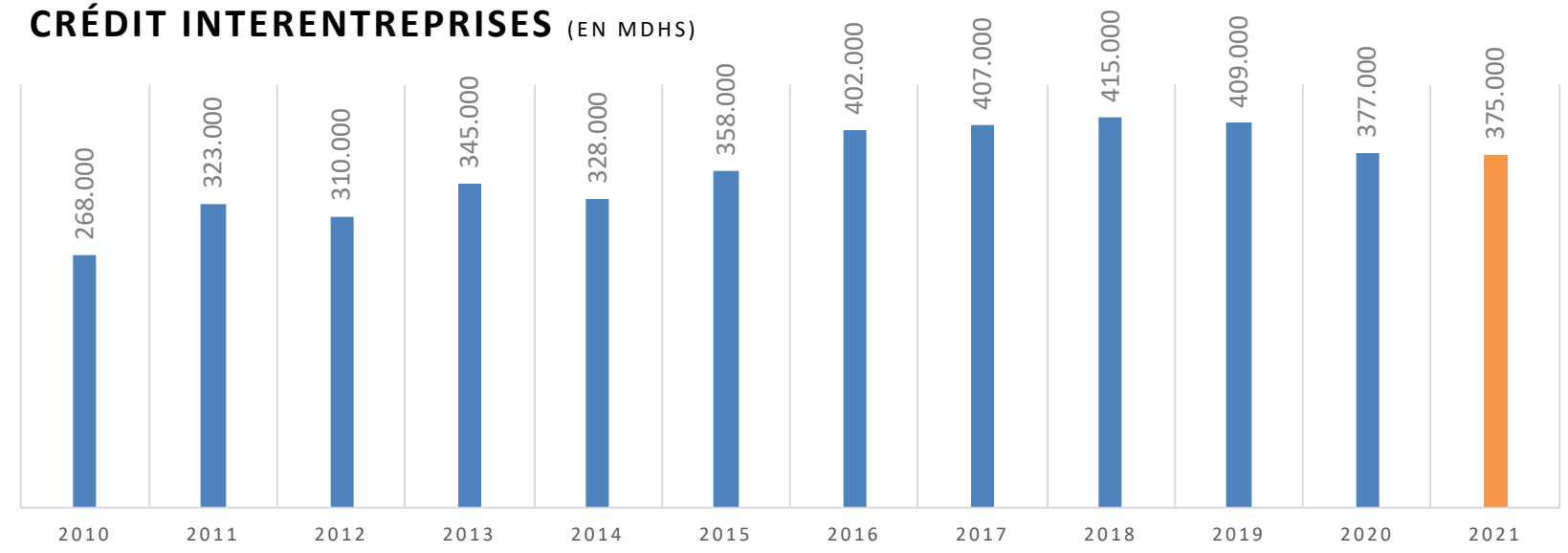
-1%

Variation annuelle 2020-2021

35%

Moyenne de la part du crédit inter entreprises dans le PIB sur les 5 dernières années

CRÉDIT INTERENTREPRISES (EN MDHS)



49%

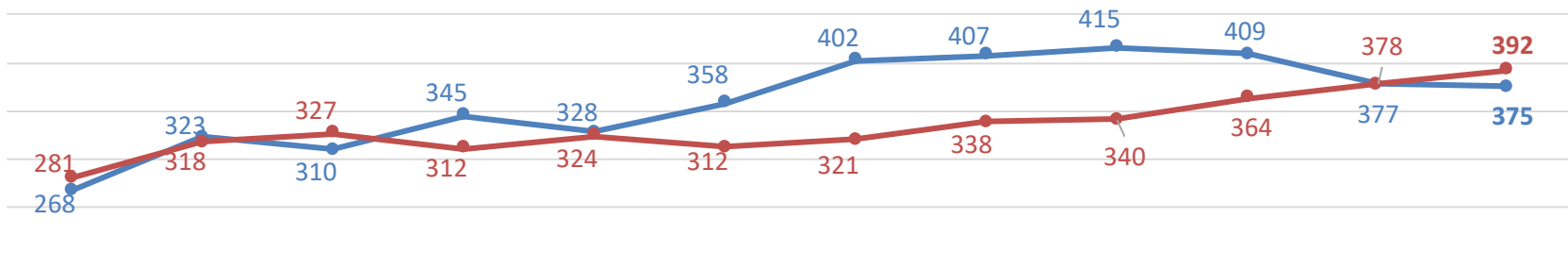
% des **GE** dans le crédit interentreprises

32%

% des **PME** dans le crédit interentreprises

19%

% des **TPE** dans le crédit interentreprises

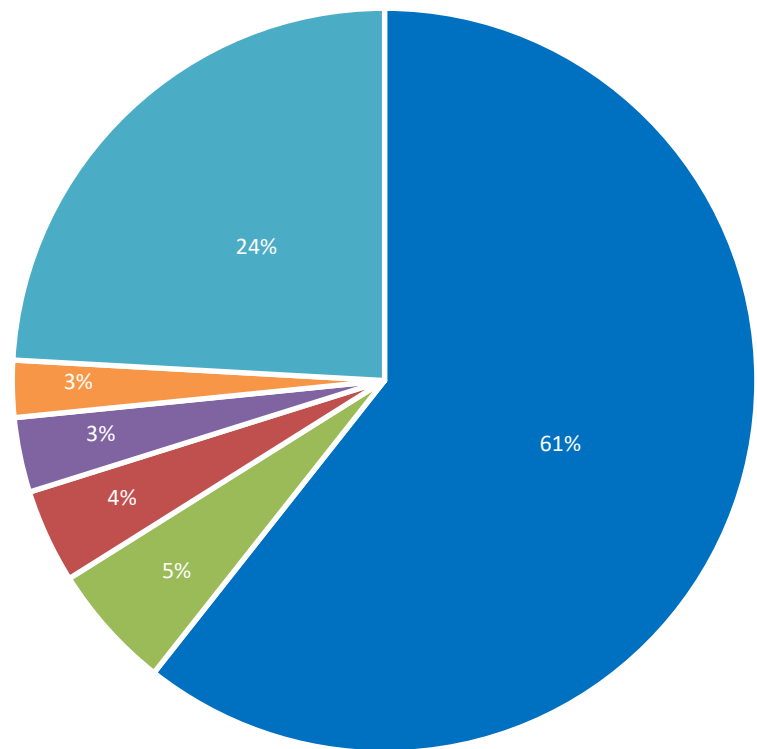
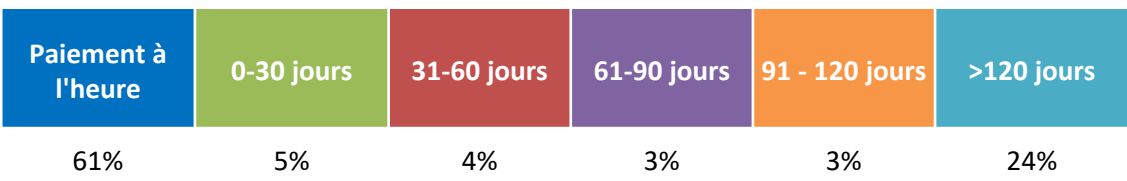


EVOLUTION DU CRÉDIT INTER-ENTREPRISES VS CRÉDIT BANCAIRES AUX SOCIÉTÉS NON FINANCIÈRES PRIVÉES (en MMDHS)

—●— Crédit Inter entreprises (sources: Inforisk) —●— Crédit bancaire aux sociétés non financières (sources: BAM)

Répartition du crédit interentreprises

Répartition du crédit interentreprises 2021 par tranches de retards

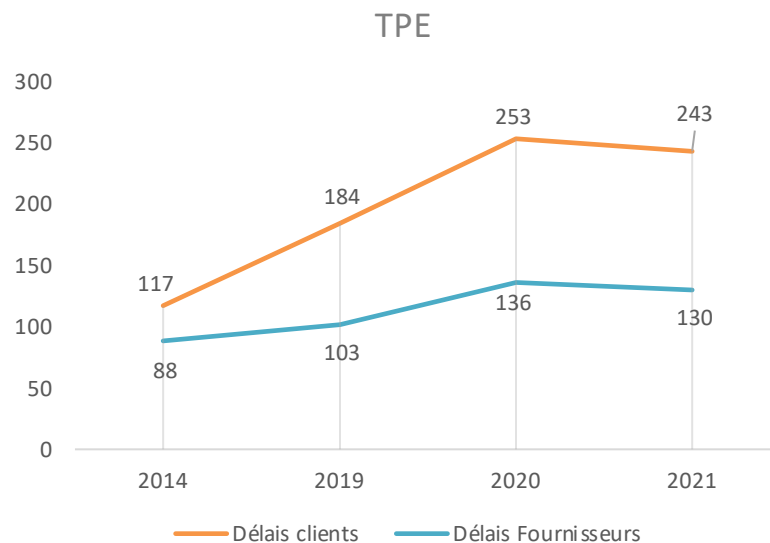


- Le crédit interentreprises correspond à la somme des encours «Dettes Fournisseurs» dus par chaque entreprise individuellement lors d'un exercice donné.
- **61% des entreprises ne dépassent pas** les 90 jours maximaux de délais de paiement.
- Si on tient compte de la nouvelle loi 69-21 sur les délais de paiement, qui porte les délais légaux à 120 jours max, **66% des entreprises respecteraient la nouvelle loi**
- **Cela signifie donc que 1/3 de nos entreprises ne respecteraient pas le nouveau cadre légal et seraient contraints de déclarer/payer des amendes**

Impact des délais de paiement sur les défaillances

- Un lien de corrélation évident entre délais de paiement et défaillances d'entreprises: **40% des défaillances engendrées par des retards de paiement.**
- L'allongement des délais de paiement depuis 2010, 1^{ère} cause de mortalité des entreprises.
- La TPE, 1^{ère} victime des délais de paiement, avec des **délais clients supérieurs à 8 mois en 2021...**
Et quasi unique victime des défaillances d'entreprises

ÉVOLUTION DÉLAIS PAIEMENT TPE

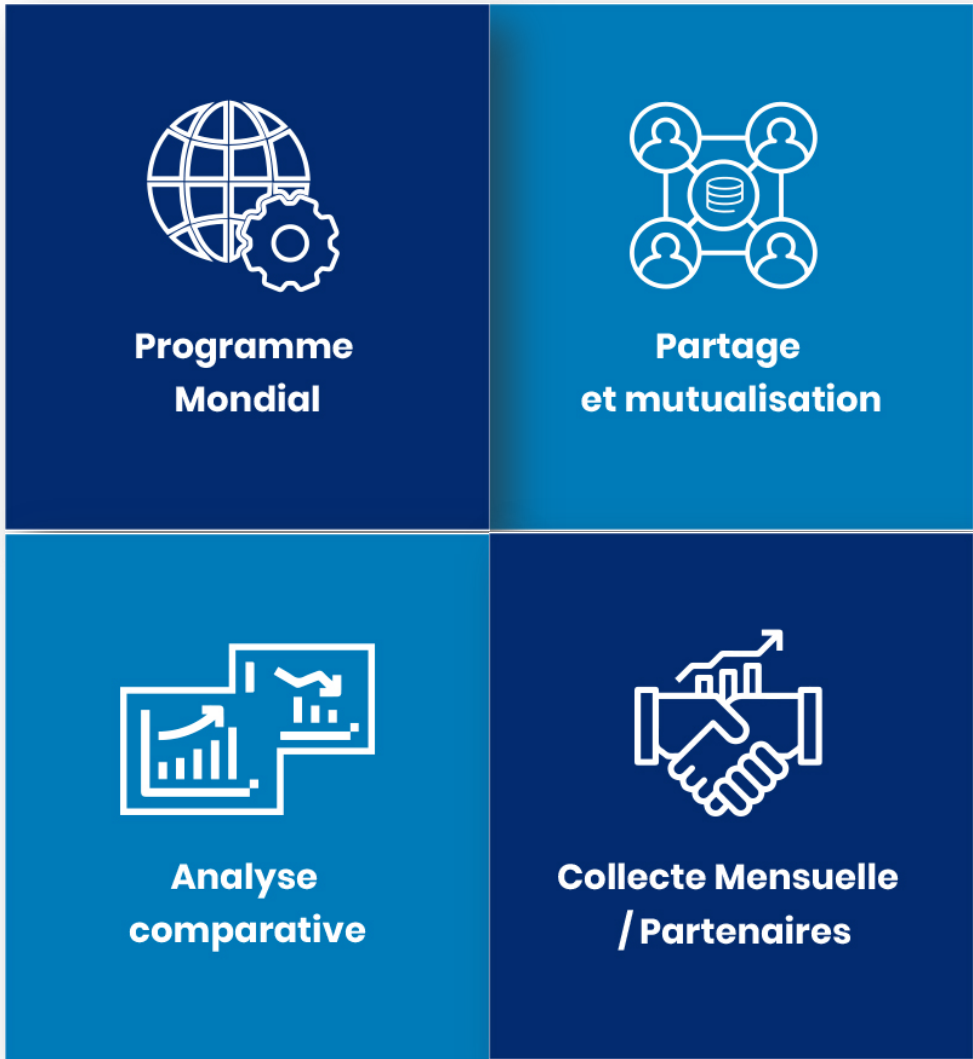


99%

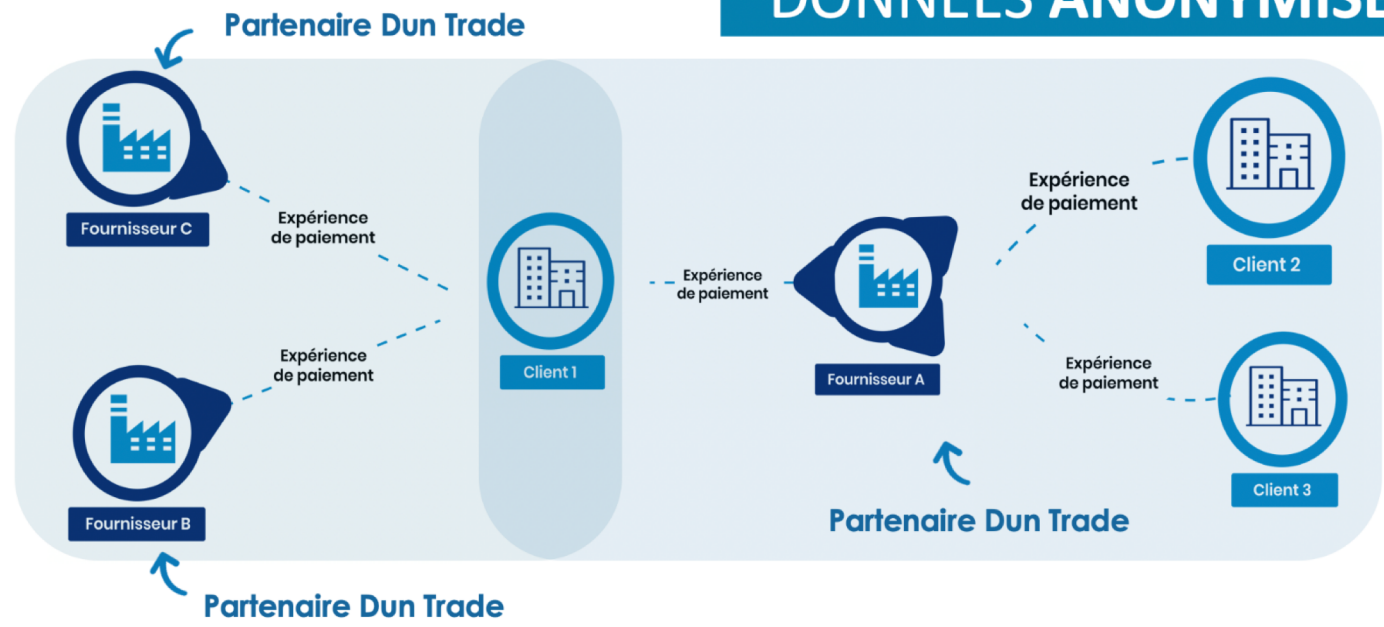
Des entreprises défaillantes en 2022 sont des TPE

2- Le Programme Inforisk Dun Trade et sa Centrale des Retards de Paiement, une solution efficace à la question des délais de paiement

Le Dun Trade, une autre approche des délais de paiement



DONNÉES ANONYMISÉES



- Adaptation locale du **programme mondial** initié par Dun&Bradstreet.
- **Programme d'échange et de partage d'informations** sur le comportement de paiement des clients des entreprises adhérentes.
- **Collecte mensuelle des expériences de paiement** auprès des Entreprises Partenaires.
- L'entreprise Partenaire fournit des informations issues de son poste Clients et bénéficie en contrepartie d'une **analyse comparative de paiement**.

Un programme qui fonctionne au Maroc et dans 50 autres pays

CHIFFRES MONDE

-  15 000 Partenaires
-  16 Millions Comportements de paiement
-  2 Milliards Transactions
-  50 pays couverts directement

CHIFFRES MAROC

-  1^{ER} Pays en Afrique
-  Des milliers de sociétés marocaines en base
-  Tous secteurs confondus



Présentation Inforisk

PRÉSENTATION D'INFORISK

Inforisk est le spécialiste marocain du renseignement commercial sur les sociétés marocaines et maghrébines.

Son cœur de métier est la collecte et le traitement de l'information légale. Grâce à son expertise, Inforisk a pu constituer une base de données de:

- 800.000 sociétés marocaines
- 2.200.000 de bilans
- 2.000.000 dirigeants et associés
- 200.000 événements collectés par an

Grâce à sa base de données unique, Inforisk répond à 4 problématiques majeures pour les entreprises:

Qui est ma contrepartie?

Cette dernière est-elle solvable ?

Quels sont ses délais de paiement?

Qui sont ses actionnaires? Sont-ils sur des listes de sanctions?

En 2016, Inforisk s'est alliée au leader français du Smart Data, Altares D&B, et ont créé ensemble une joint venture, Inforisk Altares Africa, membre du réseau mondial Dun & Bradstreet, présent dans 220 pays et dont la base de données mondiale contient 500 millions d'entreprises.

PRÉSENTATION D'AMINE DIOURI

Directeur Etudes & Communication chez Inforisk

Amine.diouri@inforisk.ma

Amine Diouri a rejoint Inforisk en Novembre 2012 comme Directeur Études & Communication. Au total, il a cumulé 20 ans d'expériences professionnelles en France et au Maroc, centrées autour de l'entreprise, particulièrement auprès de PME. L'essentiel de sa carrière fut concentrée autour du Consulting: reprise-cession d'entreprises, développement stratégique, Corporate finance... **Depuis 2019, il est en charge chez Inforisk du lancement au Maroc du programme mondial Dun Trade / Dun&Bradstreet, sur le comportement de paiement des entreprises.**

Amine Diouri est diplômé de l'Université Paris IX Dauphine et de l'EM Lyon (Mastère Spécialisé en Ingénierie Financière).

AMINE DIOURI

Directeur Etudes & Communication

Responsable du Programme Inforisk Dun Trade

amine.diouri@inforisk.ma

06 56 69 93 94

